



# CERTIFICADO

NATAMI CRISTINE DE OLIVEIRA DUQUE

**Sucesso em vendas é resultado  
de evolução diária!**

**ABS (ACCOUNT-BASED SELLING) : COMO SAIR DA  
ABORDAGEM GENÉRICA E CRIAR RELACIONAMENTOS  
ESTRATÉGICOS**

Certificamos a conclusão bem-sucedida de 1 hora de participação na sessão da PipeLovers dentro da comunidade, onde foram exploradas diversas temáticas essenciais ao universo de vendas.

**CARGA HORÁRIA: 01 HORA | DATA:06/10/2025**



**Gustavo Pagotto**  
Fundador da PipeLovers