



CERTIFICADO

PAULO ROBERTO DE ANDRADE NEVES

**Sucesso em vendas é resultado
de evolução diária!**

**ABS (ACCOUNT-BASED SELLING) : COMO SAIR DA
ABORDAGEM GENÉRICA E CRIAR RELACIONAMENTOS
ESTRATÉGICOS**

Certificamos a conclusão bem-sucedida de 1 hora de participação na sessão da PipeLovers dentro da comunidade, onde foram exploradas diversas temáticas essenciais ao universo de vendas.

CARGA HORÁRIA: 01 HORA | DATA:11/07/2025



Gustavo Pagotto
Fundador da PipeLovers