



CERTIFICADO

ARTHUR ARRUDA ARAUJO

**Sucesso em venda é resultado
de evolução diária!**

**COMO ESTRUTURAR UM ROADMAP TO CLOSE ALINHADO AO
CICLO DE COMPRA**

Certificamos a conclusão bem-sucedida de 1 hora de participação na sessão da PipeLovers dentro da comunidade, onde foram exploradas diversas temáticas essenciais ao universo de vendas.

CARGA HORÁRIA: 01 HORA | DATA: 12/03/2025



Gustavo Pagotto
Fundador da PipeLovers