



CERTIFICADO

Mayara Fogaça Chagas

Sucesso em vendas é resultado de evolução diária!

COMO ESTRUTURAR UM ROADMAP TO CLOSE ALINHADO AO CICLO DE COMPRA

Certificamos a conclusão bem-sucedida de 1 hora de participação na sessão da PipeLovers dentro da comunidade, onde foram exploradas diversas temáticas essenciais ao universo de vendas.

CARGA HORÁRIA: 01 HORA | DATA: 02/03/2026



Gustavo Pagotto
Fundador da PipeLovers