



# CERTIFICADO

PAULO CEZAR DE SOUZA

**Sucesso em vendas é resultado de evolução diária!**

**CADÊNCIA COMO PROCESSO: COMO ESTRUTURAR INTERAÇÕES COMERCIAIS DE FORMA EFICIENTE**

Certificamos a conclusão bem-sucedida de 1 hora de participação na sessão da PipeLovers dentro da comunidade, onde foram exploradas diversas temáticas essenciais ao universo de vendas.

**CARGA HORÁRIA: 01 HORA | DATA:16/05/2025**



**Gustavo Pagotto**  
Fundador da PipeLovers