



# CERTIFICADO

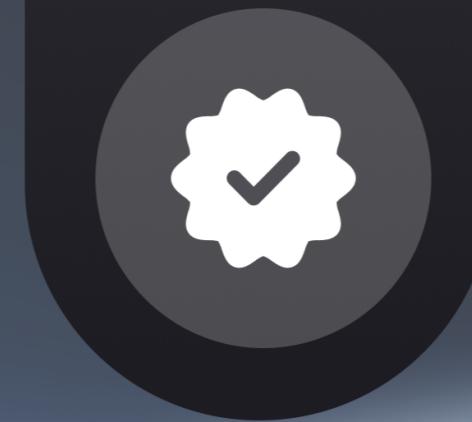
JULIANA DEMORI

**Sucesso em vendas é resultado  
de evolução diária!**

**CADÊNCIA COMO PROCESSO: COMO ESTRUTURAR  
INTERAÇÕES COMERCIAIS DE FORMA EFICIENTE**

Certificamos a conclusão bem-sucedida de 1 hora de participação na sessão da PipeLovers dentro da comunidade, onde foram exploradas diversas temáticas essenciais ao universo de vendas.

**CARGA HORÁRIA: 01 HORA | DATA: 16/05/2025**



**Gustavo Pagotto**  
Fundador da PipeLovers